

Parcours Commerce International en 5 ans

INTITULE DE FORMATION LIEU DE FORMATION	NIVEAU	STATUT- DUREE	EXEMPLES DE MISSIONS
BTS CI Commerce International 1ère année ⇒ Saint-Etienne		Stage de 4 semaines En février + Stage à l'étranger 6 à 8 semaines en mai et juin	prospection export : <ul style="list-style-type: none"> ✓ préparer un voyage de prospection. ✓ prospecter des marchés : recherche de clients par publipostage, téléphone, contacts de prospects, missions diverses à l'étranger.... ✓ préparer, participer et effectuer le suivi de manifestations commerciales (foires, salons). ✓ négocier des éléments de commande.
BTS CI Commerce International 2ème année ⇒ Saint-Etienne	Diplôme d'Etat Titre RNCP Niveau 3 Bac + 2	Stage de 4 semaines En février	gestion des opérations d'import-export : <ul style="list-style-type: none"> ✓ participer aux différentes tâches de l'administration des ventes (ou des achats) : envoi des offres, réception des commandes, traitement des commandes. ✓ gérer la logistique transport : choix du mode de transport et étude de ses incidences, cotations selon les différents incoterms... ✓ collaborer au montage de dossiers d'assurance. ✓ participer à la mise en œuvre des instruments et techniques de paiement. ✓ effectuer le suivi des crédits documentaires. ✓ contribuer à l'élaboration des différents documents nécessaires à l'import ou à l'export. ✓ rédiger des courriers.
BACHELOR Responsable de zone import export	Titre RNCP Certifié Niveau 2 Bac + 3	14 semaines de formation dès septembre	<ul style="list-style-type: none"> • Réaliser des études de marché : enquête documentaire sur des pays prospectés, étude de la demande, étude de l'offre, étude de la distribution, études des modes de communication. • Etudier et prospecter de nouveaux marchés (export ou sourcing). • Prendre en charge une zone export (ou import) sur le plan commercial et/ou sur le

Parcours Commerce International en 5 ans

<p>⇒ Saint-Etienne ⇒ Lyon</p>		<p>Alternance - Contrat de professionnalisation Sur 12 mois Dès septembre</p>	<p>plan administratif.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Participer au lancement d'un nouveau produit sur un ou plusieurs marchés étrangers. • Préparer, participer et effectuer une ou plusieurs manifestations commerciales (foires, salons). • Participer à la mise en place d'une structure export ou import au sein de l'entreprise d'accueil. • Revoir la politique de communication de l'entreprise : actualisation plaquette, réalisation d'un site internet... • Revoir la logistique : choix des transporteurs, des régimes douaniers... • Gérer les appels d'offre. • Participer aux actions de marketing à l'international. • Rencontrer des clients export et participer à la négociation.
<p>M1 Manager du développement international MBA1 Spécialisation Supply Chain et Achat</p> <p>⇒ Saint-Etienne</p> <p>M2 Manager du développement international MBA2 ⇒ Saint-Etienne ⇒ Lyon</p>	<p>Titre RNCP Certifié Niveau 1 Bac + 5</p>	<p>M1 : 13 semaines de formation Dès septembre</p> <p>M2 : 14 semaines de formation Dès octobre</p> <p>Alternance sur 12 Ou 24 mois, en Contrat de professionnalisation</p>	<p>L'objectif de la Mention Management est de préparer les étudiants à occuper des postes à responsabilité (responsables fonctionnels, cadres, dirigeants d'entreprise) dans les grandes fonctions de management liées à l'International (Achats/Ventes, Gestion des Ressources Humaines, Marketing, Finance) dans tout type d'organisation (secteurs privé et public, PME, multinationales, ...).</p> <p>Votre entreprise profitera du travail de fin d'année obligatoire : <u>réalisation d'un projet destiné au développement de l'entreprise d'accueil</u>. Ce travail permettra de mobiliser vos équipes autour d'un projet de développement et de bénéficier par le biais de vos alternants(es) des expertises des intervenants du MBA, tous experts dans leur domaine.</p> <p>Quelle que soit la durée choisie, vous profiterez des spécialisations acquises par vos alternants(es) avant et pendant leurs cursus.</p>