

Offre d'emploi C.D.D 6 mois minimum : Attaché(e) commercial(e) sédentaire F/H France-Export

Groupe VP INDUSTRIES : Société VP DOLEX – 42400 Saint-Chamond

La société VP DOLEX, basée à SAINT-CHAMOND, est une structure dédiée à la commercialisation, la représentation et la distribution des produits du pôle serrage du Groupe VP INDUSTRIES. Notre marque "DOLEX" est centenaire.

Acteur passionnément industriel et spécialisé dans la fabrication d'outillages à main et plus globalement d'équipements pour les ateliers de production et de maintenance et métiers du bâtiment. La société est leader sur le marché du matériel de serrage et pérennise également tout son savoir-faire dans la fabrication d'autres produits orientés vers l'industrie et le bâtiment.

Dans le cadre d'un remplacement pour congé maternité, à compter du 13 Juin 2022 et pour une durée de 6 mois minimum, au sein de notre service Commercial basé à SAINT-CHAMOND (42 400), nous recherchons un(e) **Attachée(e) Commercial(e) Sédentaire France et Export (F/H) à Temps Complet en Contrat à Durée Déterminée** vos missions seront les suivantes :

- Gérer et développer le portefeuille Client Export ;
- Gérer et développer un portefeuille de Clients France ;
- Préparer les dossiers commerciaux pour les visites du Responsable Commercial ;
- Réceptionner les appels téléphoniques et renseigner les clients selon les demandes ;
- Assurer l'étude technique et commercial de la demande du client (délai de fabrication, disponibilités des produits, prix, saisie et suivi des commandes...);
- Effectuer le suivi de la clientèle ou de fournisseur (transporteur) ;
- Traiter et suivre les éventuels litiges ;
- Suivre les promotions et relances des clients ;
- Organiser et participer aux salons France et Export ;
- Analyser mensuellement les données commerciales ;

VOS FORCES :

- Vous avez une grande aisance relationnelle : physique et phoning ;
- Vous avez un esprit commercial et une volonté de réussite ;
- Vous êtes à l'aise durant l'acte de vente ;
- Vous connaissez les modalités du commerce à l'export ;
- Vous avez un grand sens du service client ;
- Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique et maîtrisez parfaitement office ;
- Vous êtes proactif(ve), et dynamique, volontaire ;

COMPETENCES TECHNIQUES/ PREREQUIS :

- Bac+2 minimum ;
- Une expérience significative (à partir de 3 ans) dans la relation client dans le domaine industriel ;
- Des compétences rédactionnelles irréprochables ;
- Une grande maîtrise des outils bureautiques ;
- Idéalement, vous parlez couramment anglais, allemand et/ou espagnol souhaité.

**Poste à pourvoir immédiatement, CDD du 13 Juin 2022 au 31 Janvier 2023, Temps Complet
possibilité Temps Partiel également.**

Rémunération à déterminer selon profil.

Et surtout, un formidable challenge : progresser dans une PME animée d'un ambitieux projet de développement commercial !

Merci d'adresser votre candidature (CV + Lettre de motivation) à l'attention de Monsieur Geoffrey SABOT, Responsable Ressources Humaines, à l'adresse suivante : gsabot@vpmanufactures.com